



## 最佳醫療保障 / 最佳退休策劃 / 最佳投資相連人壽保險產品

# 敢於推陳出新 助客戶規劃豐盛人生

因應消費者對保險產品的要求愈來愈高，富通保險有限公司（下稱富通保險）以客戶的需求為導向，結合深厚的行業經驗及龐大的代理人和客戶群，把握市場脈搏，設計出真正適合客戶的創新產品。憑藉對創造優質產品的堅持，該公司在今屆「優秀保險企業大獎2018」中奪得「最佳醫療保障」、「最佳退休策劃」，以及「最佳投資相連人壽保險產品」獎項。



富通保險有限公司首席產品總監

楊娟

**富**通保險首席產品總監楊娟指出，在產品開發方面，富通保險向來敢於創新嘗試，擁有敏銳的市場觸覺，而且了解客戶群趨勢，配合穩健的銷售團隊、創新的科技基建平台和快速的客服理賠服務，致力為客戶帶來貼心保障。

### 靈活處理年金 退而無憂

自從政府推出公共年金計劃後，退休產品備受市場關注。富通保險緊貼趨勢，積極推陳出新。以新年金產品「盛享•年金寶」為例，特別加入彈性選項，增加流動性和靈活性，讓客戶可

我們專注客戶需要，敢於創新，加上市場觸覺敏銳，了解客戶群趨勢，從而設計出真正適合客戶的產品。

短至4年取回本金。此外，客戶可以現金形式每月提取年金，如毋須急於收取，亦可選擇將其存放在保單內積存生息，為財富增值。

有別於一般的年金計劃，「盛享•年金寶」結合了旅遊醫療、危疾預支、末期疾病、摯愛恩恤保障等元素，達至全面方案。即使客戶早逝，最少也可取回101%已繳保費總額，優於一些年金計劃只可取回保證現金價值。

計劃更提供市場首創的保單延續選項，讓客戶辛勤積累的財富得以傳承至下一代。「我們期望此年金產品能協助客戶策劃無憂的退休生活，讓客戶能樂享將來的每一個時刻。」楊娟說。

### 升級醫療保障 惠及摯愛健康

香港醫療成本持續上升，突如其來的醫療開支隨時令人大失預算。「我們針對客戶面對醫療需求時的憂慮，配合他們需求的改變及醫療科技的進步，推出貼心而全面的醫療方案。」楊娟說。

以「御醫保」特級醫療保障計劃為例，可為每個癌症個案提供高達80萬港元之特許癌症治療藥物賠償，讓患者專注治療和康復，更於完成治療後特設長達5年的監察保障。計劃亦為患者直系親屬提供免費的癌症基因檢測，為摯愛增添一份安心。

### 涵蓋疾病廣泛 全方位保障客戶

富通保險秉持精益求精的精神，上月推出高性價比的「守護168」危疾保障計劃2，為客戶提供多達3次的重大疾病賠償，更涵蓋168種疾病(包括先天性疾病)，為市場最多。

而「摯康健」醫療保障計劃則包括四大首創升級保障，包括常見嚴重都市疾病可獲雙倍「超額醫療保障」，為醫療費用提供全面的實報實銷及充裕的健康保障。



富通保險在今屆獎項中獲頒多個獎項，楊娟（左）從香港人壽保險從業員協會副會長李慕潔手中接過相關獎座。

## 提供全面選擇 助客戶增值財富

**富**通保險致力為客戶提供能真正滿足其需要的產品，例如其「閃耀人生」投資相連保險，透過與法國巴黎資產管理合作，推出首隻市場獨有，利用富通保險平台上的基金以選取不同基金組合而成的投資選擇，主動為客戶管理投資，免除他們要定時配置基金的煩惱。

除此之外，為配合客戶個人風險承擔程度，富通保險與23間投資經驗豐富的資產管理公司合作提供170多項投資選擇，讓客戶無論在任何市況下，都能掌握適合自己及貼市的投資組合，達到增值財富的目標。